



# HealthCare Cloud



## Die Herausforderungen im Gesundheitswesen

### Organisation und Dokumentation



### Fachkräftemangel



### Anstieg der Behandlungsfälle



Mithilfe unserer Branchenerfahrung suchten wir nach DER Lösung...

36 %

der Fachkräfte beschäftigen sich täglich mit der **Dokumentation und Organisation** statt der Patientenversorgung

744 Std

**Dokumentationsaufwand** pro Jahr und Arzt/Ärztin

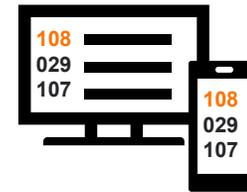
40 T€

**Bürokratiekosten** pro Jahr und Fachkraft (z. B. Radiologie)

184 T€

**Umsatzeinbuße** pro Jahr durch ungenutzte CT/MRT-Kapazitäten infolge von No-Shows

 meddix HealthCare Cloud





## Die Vorteile für Anwender

**592** Std

weniger Dokumentation

**32** T€

eingesparte Bürokratiekosten

**92** T€

gesteigerter Praxisertrag



## Warum meddix HealthCare Cloud?



**Zeiteffizienz**



**Umsatzsteigerung**

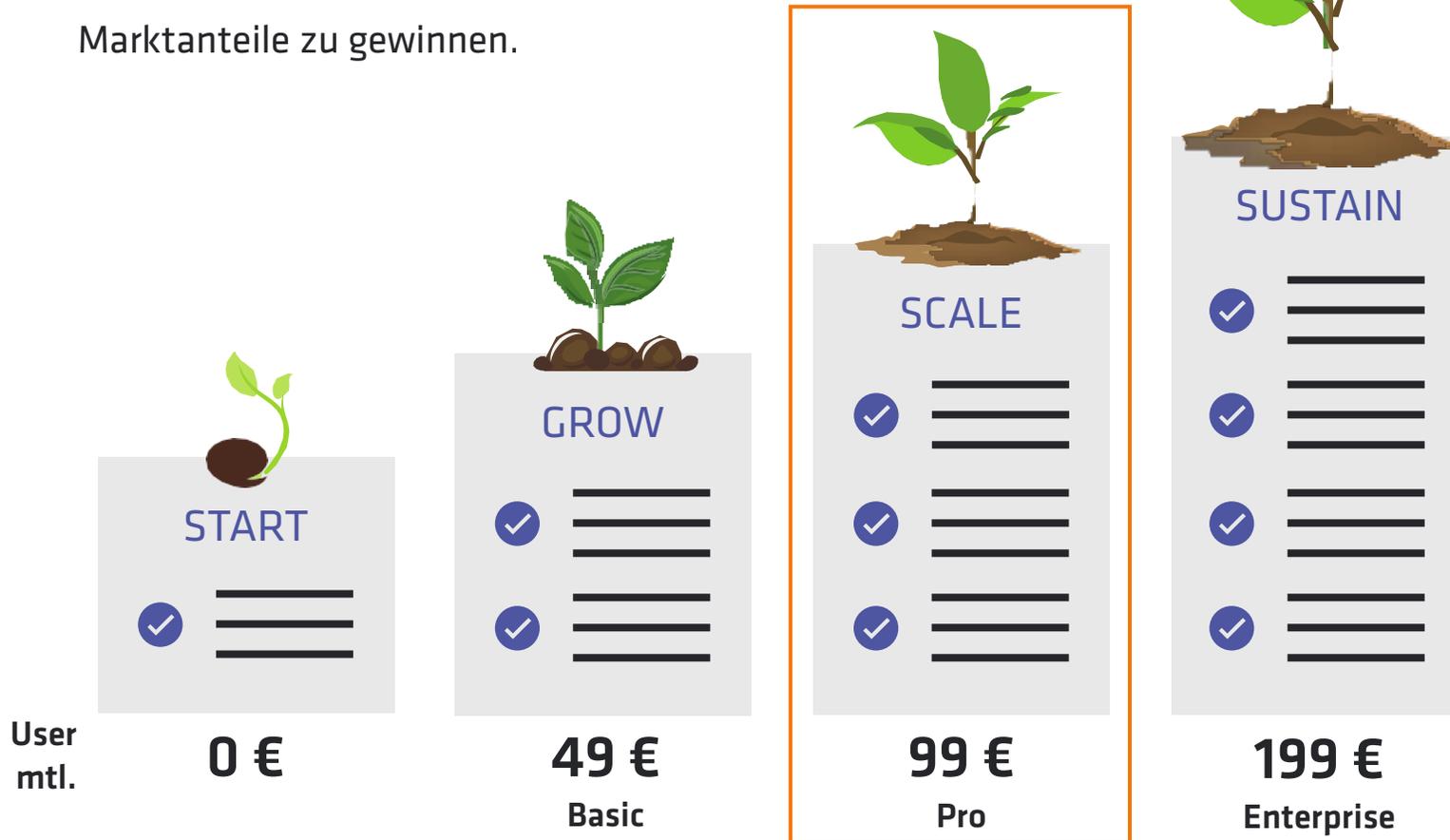


**0€ Wartungskosten /Cloud-System**

80% Zeiteinsparpotenzial und mind. 10% Ertragssteigerung möglich.

## Skalierbare B2B SaaS-Lösung

Wir starten mit Freemium, um schnell Marktanteile zu gewinnen.



### UNSERE KUNDEN

 Praxen, Großraumpraxen  
Radiologie/Nuklearmedizin

 10-100 Mitarbeiter

### UNSERE KENNZAHLEN

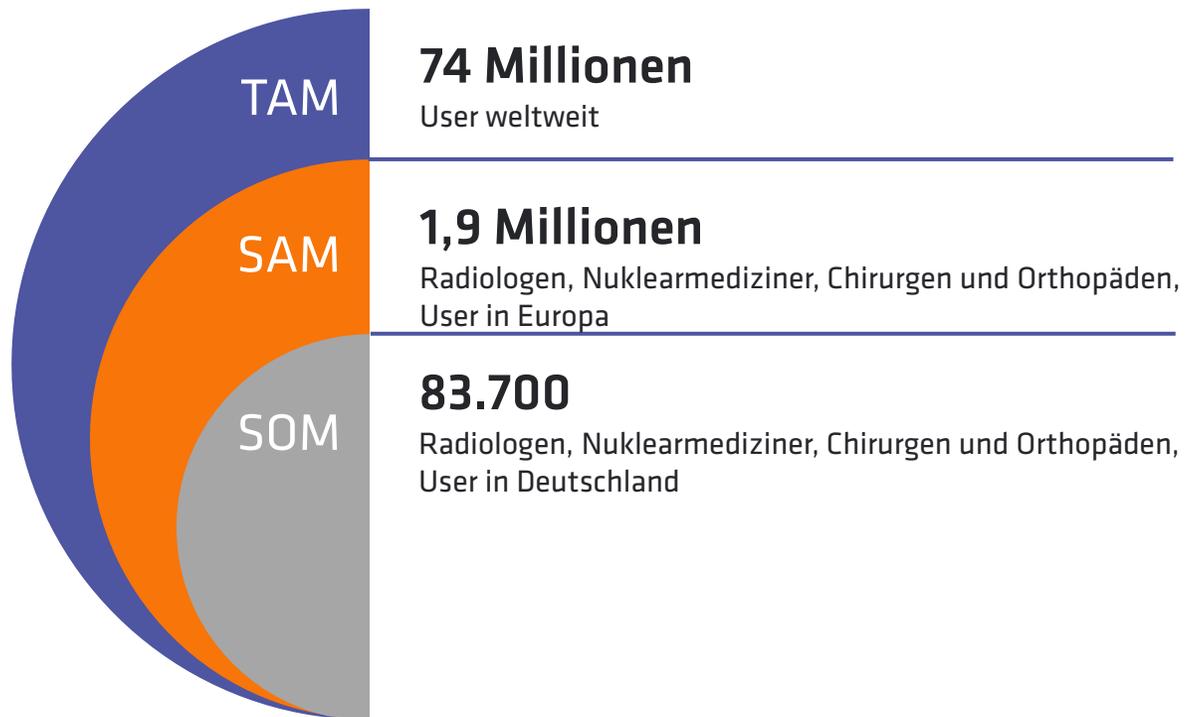
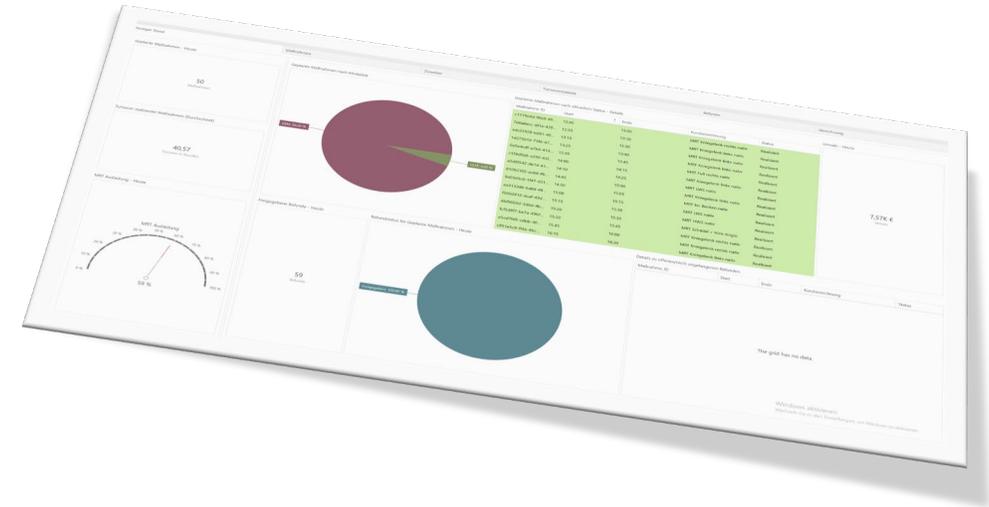
 12T€ ARPA (Durchschnittliche Einnahmen pro Jahr und Kunde)

 93T€ CLV (10 Jahre)

 6T€ CAC (Kosten Neukunden-Akquise)

## Skalierbare B2B SaaS-Lösung

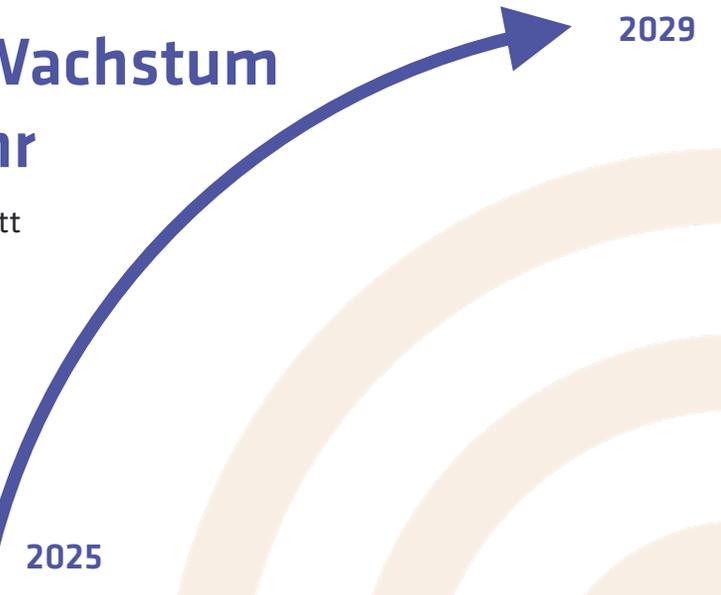
Unser Ziel ist es, global Millionen User zu begeistern.



### Ausblick

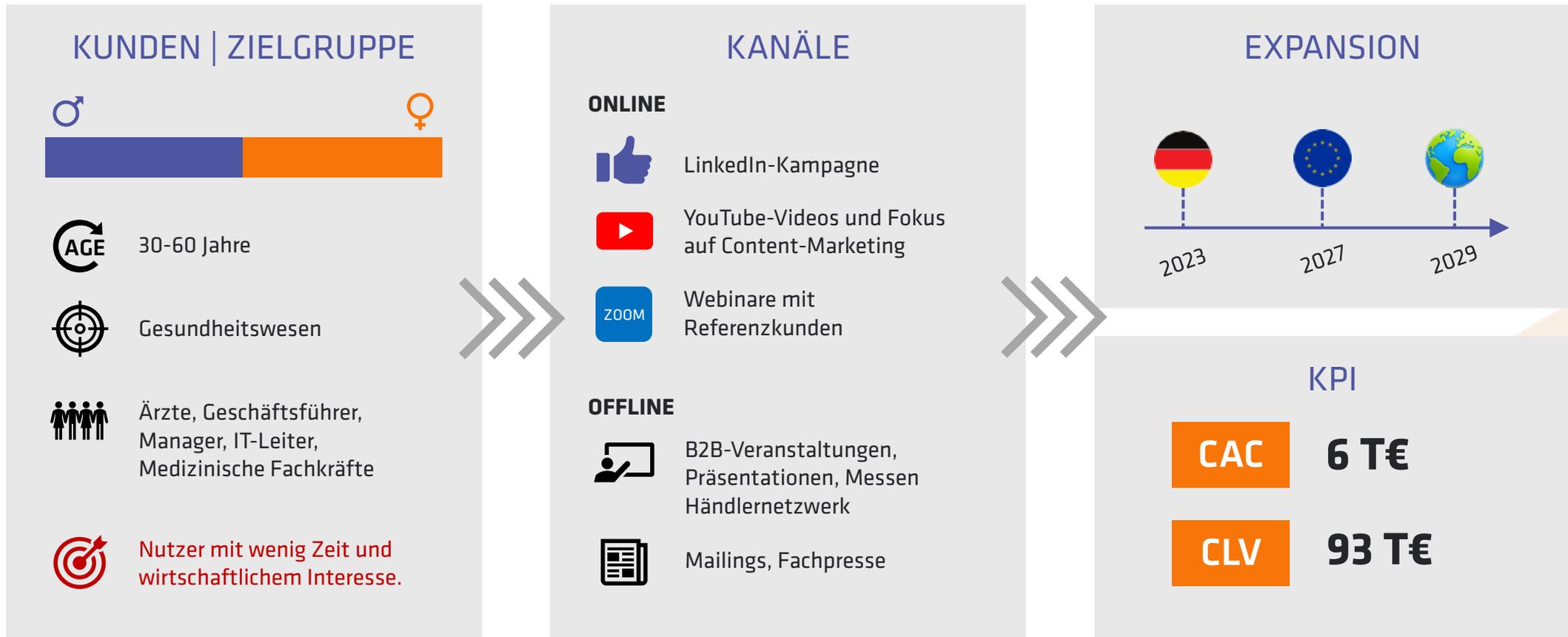
**40% Wachstum pro Jahr**

im Durchschnitt bis 2029



## Wir lösen das zentrale Problem unserer Kunden

und expandieren in Europa mit CAC von sechs Tausend Euro.



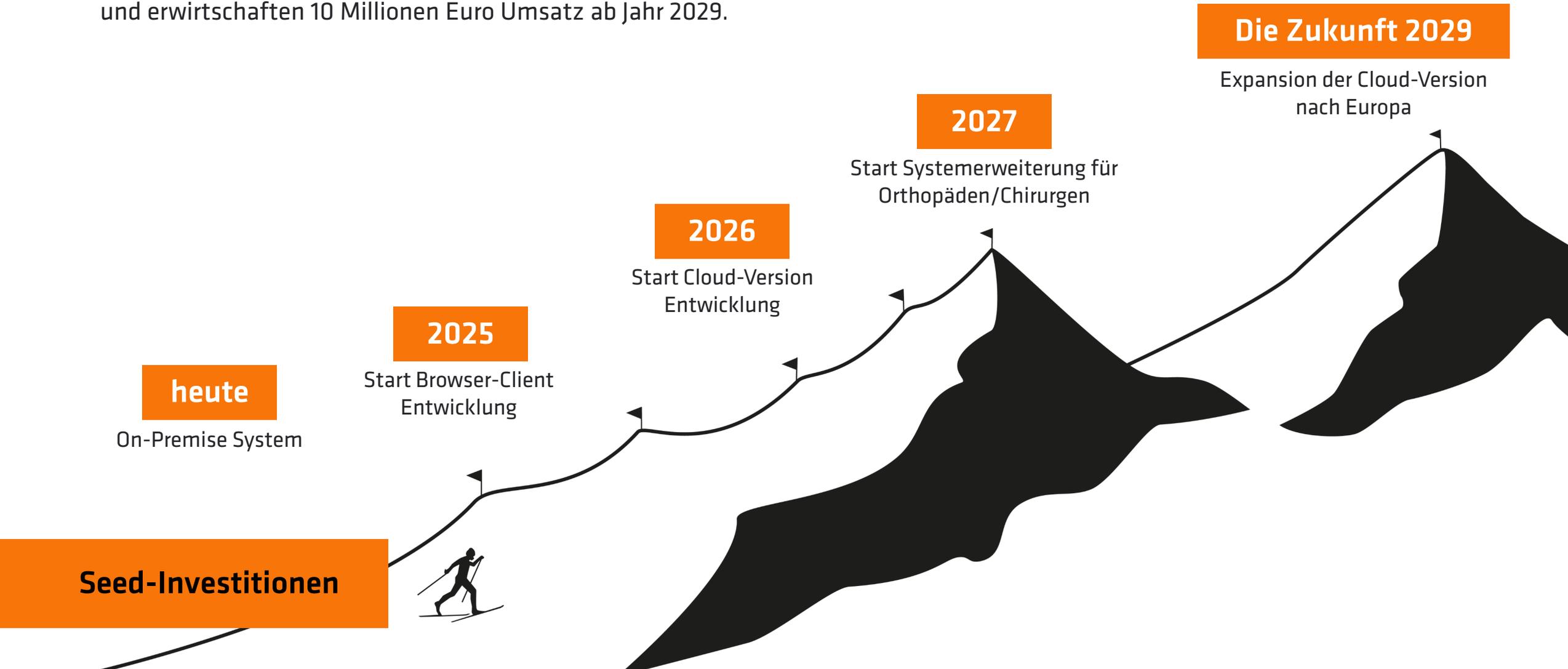
## Ganzheitlich digitale Lösung – nachweislich zeit- und kostensparend

Direkte Mitbewerber	 <i>meddix.de</i>	 <i>mesalvo.com</i>	 <i>medavis.com</i>
Positionierung	<b>meddix HealthCare Cloud</b> ist eine Cloudlösung für verschiedene Fachgruppen	<b>mesalvo RIS</b> ist ein spezialisiertes Radiologie-Informationssystem	<b>medavis RIS</b> ist ein fortschrittliches Radiologie-Informationssystem
Alter der Lösung	2 Jahre	> 20 Jahre	> 25 Jahre
Schwerpunkt Radiologie	✓	✓	✓
weitere Fachgruppen	✓	✗	✗
Kostenfreie Testversion	✓	✗	✗
Cloudlösung	✓	✗	✗
Einführungs- & Support-Aufwand	▼	▲	▲

100% Cloudlösung – kein Installations- und Wartungsaufwand.

## Wir lösen das zentrale Problem unserer Kunden

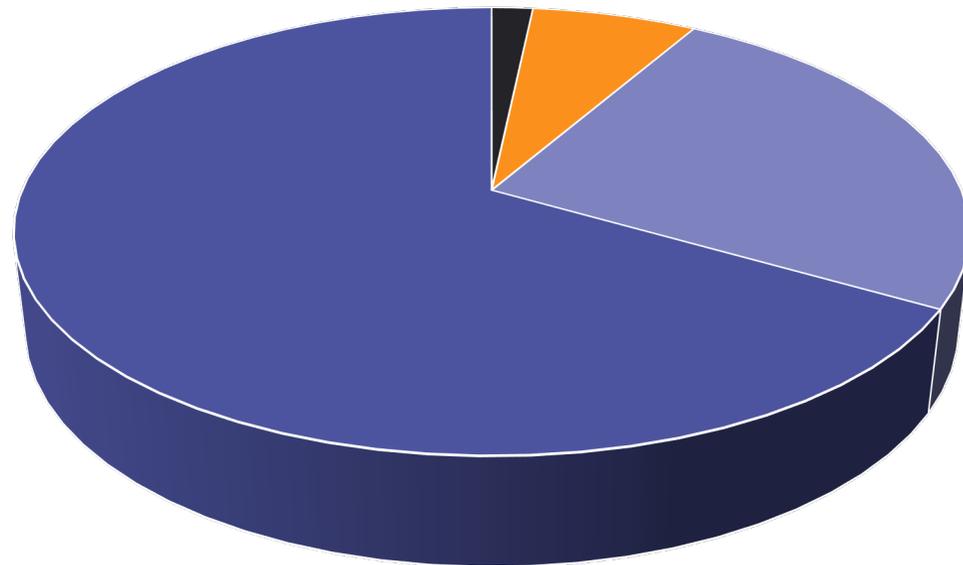
und erwirtschaften 10 Millionen Euro Umsatz ab Jahr 2029.



## Wir wollen 2025 drei Millionen Euro akquirieren

und innerhalb der nächsten 24 Monate auf 2.000 User wachsen.

Geplanter Einsatz der Mittel



- 50T€ Sonstiges
- 200T€ Service
- 750T€ Marketing & Vertrieb
- 2Mio€ Entwicklung

## Warum meddix HealthCare Cloud?

- Digitalisierung als Schwerpunkt
- Sicherer Markt weil Grundbedürfnis
- Gute Fördermöglichkeiten
- Viele Investitionen in den Markt

## Unser Gründerteam

IT-Branchenexperten mit viel Erfahrung – die Grundlage für schnelles Wachstum



### Frank Schiller

Wirtschaftsinformatiker

- 25+ Jahre Erfahrung als Unternehmer
- Aufbau von IT-Unternehmen mit 50+ Mitarbeiter
- Berater im Gesundheitswesen



### Daniel Heinze

Dipl.-Ing. Wirtschaftsinformatik

- 25+ Jahre Erfahrung als Unternehmer/  
Entwicklungsleiter/PO
- Ausbau und Leitung von Software-Entwicklungsteams

**Lassen Sie uns gemeinsam die Patientenversorgung verbessern!**



**Frank Schiller**



[www.meddix.de](http://www.meddix.de)



[f.schiller@meddix.de](mailto:f.schiller@meddix.de)



0171 9952835

Termin buchen

